N° 65-507-M au catalogue--N° 08
ISSN : 1712-1353
ISBN : 978-1-100-93386-3

Document analytique

Le commerce canadien en revue

Profil des exportateurs canadiens

par Marc Nadeau, Simon Préfontaine
et Lili Mei

Division du commerce international
Immeuble Jean Talon, 9e étage, Ottawa, K1A 0T6

Téléphone: 613 951-9647

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

Profil des exportateurs canadiens

Marc Nadeau

Janvier 2010

N° 65-507-M au catalogue
ISSN: 1712-1353
ISBN: 978-1-100-93386-3

Tirage : occasionnel

This publication is available in English (catalogue no. 65-507-M no. 08).

Comment obtenir d'autres renseignements

Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants 1-800-363-7629

Toute demande de renseignements au sujet du présent produit ou au sujet de statistiques ou de services connexes doit être adressée à : Section du marketing et des services à la clientèle. Division du commerce international, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6 téléphone : 613-951-9647; numéro du télécopieur 613-951-0117 ou 1-800-664-0055.

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2010

Tous droits réservés. Le contenu de la présente publication électronique peut être reproduit en tout ou en partie, et par quelque moyen que ce soit, sans autre permission de Statistique Canada, sous réserve que la reproduction soit effectuée uniquement à des fins d'étude privée, de recherche, de critique, de compte rendu ou en vue d'en préparer un résumé destiné aux journaux et/ou à des fins non commerciales. Statistique Canada doit être cité comme suit : Source (ou « Adapté de », s'il y a lieu) : Statistique Canada, année de publication, nom du produit, numéro au catalogue, volume et numéro, période de référence et page(s). Autrement, il est interdit de reproduire le contenu de la présente publication, ou de l'emmagasiner dans un système d'extraction, ou de le transmettre sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, reproduction électronique, mécanique, photographique, pour quelque fin que ce soit, sans l'autorisation écrite préalable des Services d'octroi de licences, Division des services à la clientèle, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, et les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Table des matières

Introduction 4

Faits Saillants 5

Résultats 6
- Aperçu analytique 6
- Industries 6
- Destination 6
- Taille 7
- Emploi 7
- Provinces 8
- Valeur moyenne des exportations 8
- Nouveaux exportateurs 8
- Profils d'exportation 8
- Enterprises 9

Méthodologie, concepts et définitions 10
- Méthodologie 10
- Processus de couplage des données 10
- Estimation de la portion non couplée 11
- Résultats 13
- Sources possibles d'erreurs 13
- Taux de couplage 14
- Qualité des données des établissements non couplés 14
- Les biais 14
- La variance 14
- Concepts et définitions des données 14
- Unités statistiques de mesure 14
- Couverture de la Base de données pour registre des exportateurs 16
- Commerce non déclaré 16
- Dimensions abordées dans la Base de données pour le registre des exportateurs 16

Tableaux 19

Introduction

Ce numéro contient des statistiques sur les établissements exportateurs tirées de la Base de données du registre des exportateurs pour les années 1993 à 2007. Il s'agit d'une mise à jour de la Base de données du registre des exportateurs initial déjà publié pour les années 1993 à 1997[1] et des versions suivantes qui ont présenté les données pour 1993 à 2006[2]. Comme auparavant, ce numéro fournit de l'information sur le nombre d'exportateurs ainsi que sur la valeur des exportations nationales selon l'industrie, la taille de l'établissement exportateur, province de résidence, destination des exportations et des statistiques sur l'emploi dans les établissements exportateurs pour l'année 2007.

Comme dans les diffusions précédentes, l'établissement constitue ici l'unité de mesure statistique utilisée. Par conséquent, dans l'ensemble de ce numéro, le terme « exportateur » se rapporte aux établissements statistiques qui exportent. Pour être inclus dans la Base de données du registre des exportateurs, un établissement doit avoir exporté des marchandises évaluées à 30 000 $ et plus dans au moins une des années entre 1993 et 2007. Un établissement qui n'exporte pas pendant une année donnée n'est pas inclus dans la Base de données du registre des exportateurs pour l'année en question. De même, un établissement dont la valeur des exportations est inférieure à 30 000 $ pour chaque année de 1993 à 2006 ne sera pas inclus dans le Registre, même si cet établissement peut avoir exporté.

Le présent rapport est divisé en quatre sections, qui comprennent chacune des sous-sections :

- « Fait saillants » se compose d'un survol des résultats de la Base de données du registre des exportateurs 2007;
- « Résultats » présente un aperçu ainsi que des analyses détaillées des exportateurs;
- « Méthodologie, concepts et définitions » décrit les méthodes utilisées pour obtenir les estimations ainsi que leurs limites ainsi qu'une vue d'ensemble des principes de la Base de données du registre des exportateurs;
- « Tableaux de données » contient des données tabulaires pour les années 1993 à 2007.

1. Statistique Canada, produit nº 65-506-XIF au catalogue, septembre 2000.
2. Ibid., November 2007

Faits Saillants

En 2007 :

- le nombre d'établissements qui ont déclaré des exportations nationales a chuté, passant de 48 305 en 2006 à 45 260 en 2007, ce qui représente une baisse de 6,3 % (tableau 1-1);
- la valeur des exportations de ces établissements a atteint 413,7 milliards de dollars, une hausse de 2,3 % par rapport à 2006 (tableau 2-1);
- 67,3 % de tous les exportateurs sont présents dans deux secteurs : le secteur de la fabrication représente 44,9 % de l'ensemble des établissements exportateurs, alors que le secteur du commerce de gros en représente 22,3 %. En termes de valeur totale des exportations, le secteur de la fabrication a exporté 243,4 milliards de dollars de marchandises et le secteur du commerce de gros 52,9 milliards de dollars. Ces deux secteurs ont représenté 71,6 %, ou 296,3 milliards de dollars de la valeur totale des biens exportés en 2007 (tableau 1-1 et tableau 2-1);
- 36 814 établissements ont exporté des marchandises vers les États-Unis, ce qui représente une baisse de 7,1 % par rapport à 2006 (tableau 3-2);
- la valeur des exportations nationales vers les États-Unis était de 327,5 milliards de dollars, ce qui constitue une légère baisse de 0,8 % par rapport à 2006, alors que la valeur des exportations vers les pays autres que les É.-U. a augmenté de 16,2 % par rapport à 2006 (tableau 4-2 et tableau 4-3);
- 72,6 % des établissements exportateurs ont déclaré des exportations de moins de 1 million de dollars; ces établissements représentaient 1,5 % de la valeur totale des exportations (tableau 5 et tableau 6);
- seul 1,6 % des établissements exportateurs comptaient plus de 200 employés et des exportations supérieures à 25 millions de dollars, mais ces établissements représentaient 41,1 % de la valeur des exportations (tableau 7 et tableau 8);
- un peu plus de 2 000 établissements ont commencé à exporter en 2007; ces nouveaux exportateurs représentaient 3,8 % de l'ensemble des exportateurs; la valeur de leurs exportations était de 3,1 milliards de dollars.

Résultats

Aperçu analytique

En 2007, 45 260 établissements ont exporté des marchandises évaluées à plus de 414 milliards de dollars. La tendance à la baisse dans le nombre d'établissements exportateurs s'est poursuivie pour une deuxième année consécutive, affichant un recul de 8,4 % par rapport à un sommet de 49 419 en 2005 (tableau 1-1 et tableau 2-1).

En dépit de la diminution du nombre d'établissements, la structure de la collectivité des exportateurs est demeurée inchangée au fil des ans. En 2007, les établissements qui exportaient 25 millions de dollars ou plus, représentaient 3,9 % de l'ensemble des établissements inscrits dans la Base de données du registre des exportateurs, et 83,9 % de la valeur totale des exportations nationales. À l'inverse, les établissements qui exportaient moins de 1 million de dollars en marchandises par année, représentaient environ sept établissements sur 10 et n'ont contribué que 1,5 % de la valeur totale des exportations nationales (tableau 5 et tableau 6).

De 1997 à 2007, le nombre des établissements exportateurs a progressé de 11,5 %, alors que la valeur des marchandises exportées a augmenté pour sa part de 48,3 %, soit 134,8 milliards de dollars (tableau 1-1 et tableau 2-1).

Industries

Le secteur de la fabrication comptait 44,9 % du nombre d'exportateurs en 2007 et représentait 58,8 % de la valeur totale des exportations. Par ailleurs, le secteur du commerce de gros représentait 22,3 % du nombre d'exportateurs et 12,8 % de la valeur totale des exportations, en 2007. Ces deux secteurs représentaient plus de 70 % de la valeur totale des exportations canadiennes nationales (tableau 1-1 et tableau 2-1).

Au sein du secteur de la fabrication, la valeur des exportations dans l'industrie de la fabrication et du matériel de transport (75,9 milliards de dollars en 2007) a observé un recul constant au cours des cinq dernières années, après avoir atteint un sommet de 98,6 milliards de dollars en 2002. Cette industrie représentait 40,1 % de l'ensemble des exportations du secteur de la fabrication en 2002, mais seulement 31,2 % en 2007 (tableau 1-2 et tableau 2-2).

En dehors du secteur de la fabrication, le secteur minier et de l'extraction pétrolière et gazière a affiché l'augmentation la plus prononcée en termes de nombre d'exportateurs et de valeur des exportations, entre 1997 et 2007. En 1997, ce secteur a en effet exporté 11,5 milliards de dollars, ce qui représentait 4,1 % de la valeur totale des exportations cette année-là. En 2007, il a exporté 35,6 milliards de dollars, soit 8,6 % de la valeur totale des exportations. La valeur des exportations a été multipliée par trois au cours de la même période. En ce qui a trait au nombre d'exportateurs, le secteur a observé une croissance de 25 % au cours de cette même période, tout en ne représentant que 1 % du nombre total d'exportateurs pour toutes les années (tableau 1-1 et tableau 2-1).

Destination

En 2007, environ 60 % de tous les exportateurs dépendaient exclusivement des États-Unis comme seul marché d'exportation. Cette proportion est en baisse de façon constante depuis 2000, pendant laquelle 71,8 % de tous les exportateurs ont acheminé des marchandises exclusivement vers les États-Unis. Environ 8 500 exportateurs (ou 18,7 %) ont concentré leurs exportations sur les marchés non américains seulement. En 2007, un cinquième des exportateurs ont expédié des marchandises vers les États-Unis et vers l'étranger. Pour une deuxième année consécutive, le nombre d'exportateurs qui acheminaient des marchandises vers les États-Unis et vers l'étranger a diminué de 11,3 % par rapport à l'année précédente (tableau 3-1).

En termes de valeur des exportations nationales pour les exportateurs qui n'avaient que les États-Unis comme seul marché d'exportation, la valeur totale des exportations pour 2007 atteignait 186,9 milliards de dollars; ce qui représente une légère augmentation de 1,8 % par rapport à l'année précédente. Ce groupe d'exportateurs représentait plus de 45 % de la valeur totale des exportations de marchandises à partir du Canada (tableau 4-1).

Le groupe d'exportateurs qui avait les marchés non américains comme seule destination à l'exportation, a atteint un sommet de 30,2 milliards de dollars de la valeur totale des exportations, ce qui représente une augmentation de 7,2 % par rapport à 2006. Le groupe d'exportateurs vers les marchés non américains seulement représentait 7,3 % de la valeur totale des exportations de marchandises à partir du Canada (tableau 4-1).

Les exportateurs vers les marchés américains et étrangers ont généré près de la moitié (47,5 %) de l'ensemble des exportations nationales. Ce taux est demeuré constant au cours des six dernières années, et a atteint un sommet de 216,6 milliards de dollars (53,9 %) en 2005 (tableau 4-1).

Un total de 36 814 établissements ont expédié des marchandises vers les États-Unis en 2007, ce qui représente une baisse de 7,1 % par rapport à l'année précédente. Quelques 18 300 établissements ont exporté vers des marchés autres que les États-Unis, en baisse de 7,5 % par rapport à l'année précédente, ce qui constitue la deuxième diminution consécutive depuis le record de 20 258 établissements déclaré en 2005 (tableau 3-2 et tableau 3-3).

De manière comparable à la diminution du nombre d'exportateurs vers les États-Unis, la valeur des exportations vers ce pays a également diminué en 2007, chutant de 0,8 % à 327,5 milliards de dollars. En dépit de la baisse du nombre d'exportateurs, la valeur des exportations vers les marchés non américains a augmenté de 16,2 %, pour atteindre 86,3 milliards de dollars (tableau 4-2 et tableau 4-3).

Comme tel est généralement le cas, en 2007, plus de 80 % de tous les exportateurs ont expédié des marchandises vers les États-Unis, ce qui représentait plus de 79 % de la valeur totale des exportations (tableau 3-2 et tableau 4-2).

En même temps, plus de 40 % de l'ensemble des exportateurs ont vendu des marchandises à des pays autres que les États-Unis. Cette tendance est demeurée strictement inchangée au cours des trois dernières années, en termes de valeur des exportations et de nombre d'établissements (tableau 3-3 et tableau 4-3).

Taille

En 2007, la majeure partie de la diminution du nombre d'exportateurs s'expliquait par la baisse du nombre d'exportateurs ayant expédié moins de 1 million de dollars en marchandises, ce qui représente une baisse de 7,4 % par rapport à 2006. De manière comparable, le nombre d'exportateurs ayant expédié 25 millions de dollars de marchandises et plus a diminué à un taux de 3,5 % par rapport à 2006 (tableau 5).

La structure de la collectivité des exportateurs est demeurée inchangée au fil des années, les établissements dont les exportations sont inférieures à 1 million de dollars de marchandises par année représentant environ 70 % des établissements exportateurs. À l'inverse, les établissements exportateurs de 25 millions de dollars de marchandises ou plus représentaient seulement 3,9 % de l'ensemble des établissements (tableau 5).

Peu de changements ont été par ailleurs observés au niveau de la valeur des exportations nationales. Les établissements ayant exporté 25 millions de dollars de marchandises ou plus représentaient plus de 80 % de la valeur totale des exportations de marchandises canadiennes, alors que ceux dont les exportations étaient inférieures à 1 million de dollars de marchandises par année ont contribué moins de 2 % à la valeur totale (tableau 6).

Emploi

En 2007, près des trois quarts (73,8 %) de tous les exportateurs comptaient moins de 50 employés. Ces exportateurs représentaient par ailleurs près du tiers (30,3 %) de la valeur des exportations nationales. À l'autre extrémité de l'échelle, les exportateurs les plus importants en termes d'emploi (ceux comptant 200 employés ou plus) ont représenté une minorité (6,2 %) des exportateurs. Ceux-ci représentaient près de la moitié (43,5 %) de la valeur des exportations totales (tableau 7 et tableau 8).

En tenant compte des deux mesures de la taille, 8 exportateurs sur 10 comptaient moins de 50 employés et ont exporté pour moins de 1 million de dollars de marchandises. Toutefois, la valeur totale des marchandises exportées par ces établissements

en 2007 totalisait 4,3 milliards de dollars, soit 1,0 % de la valeur totale des exportations nationales. Par comparaison, les exportateurs comptant plus de 200 employés ou plus, qui ont exporté pour plus de 25 millions de dollars de marchandises, représentaient une petite minorité (1,6 %). Quoi qu'il en soit, en 2007, ces exportateurs ont réalisé 170 milliards de dollars de chiffres d'affaires en exportations nationales, soit 41,1 % de la valeur totale des exportations (tableau 8).

Provinces

En 2007, 40 873 (ou 90,4 %) des établissements exportateurs du Canada étaient établis dans les provinces suivantes : Ontario (45,5 %); Québec (22,1 %); Colombie-Britannique (14,0 %) et Alberta (8,8 %). En termes de valeur des exportations nationales, la province de l'Ontario occupait toujours la plus grande part à 42,9 %, suivie de l'Alberta (21,6 %), du Québec (17,1 %) et de la Colombie-Britannique (7,6 %) (tableau 9 et tableau 10).

Entre 2006 et 2007, la baisse la plus importante du nombre d'exportateurs s'affichait en Ontario. Cette province a déclaré 1 355 exportateurs en moins et représentait 45 % de la baisse du nombre d'exportateurs nationaux. Le Québec a déclaré 827 exportateurs en moins (soit 27 % du total national) (tableau 9).

Entre 2006 et 2007, la Colombie-Britannique a observé la réduction la plus importante en termes de perte dans la valeur des exportations nationales canadiennes; cette province a en effet déclaré une perte de 5,7 % (tableau 10).

Valeur moyenne des exportations

La valeur des exportations par établissement exportateur varie ostensiblement à travers le pays, d'un sommet de 33,4 millions de dollars à Terre-Neuve-et-Labrador à un seuil de 3,9 millions de dollars à l'Île-du-Prince-Édouard (tableau 10).

Nouveaux exportateurs

Les nouveaux exportateurs représentaient 4,5 % de l'ensemble des exportateurs en 2007, alors que la valeur totale des exportations était de 3,1 milliards de dollars pour ce groupe. La valeur moyenne des exportations pour chaque nouvel exportateur s'affichait à 1,5 million de dollars par établissement en 2007.

Une autre caractéristique des nouveaux exportateurs, qui les distingue de l'exportateur moyen, est qu'ils semblent moins dépendre des États-Unis à titre de destination de leurs exportations. En 2007, 60 % des nouveaux exportateurs expédiaient leurs marchandises vers les États-Unis et 47 % de la valeur de leurs exportations allaient aux États-Unis, ce qui les distingue de l'exportateur type de 2007 qui, dans 81 % des cas, exportait vers les États-Unis, ce qui représentait 79 % de la valeur des exportations nationales.

La vaste majorité des nouveaux exportateurs ont expédié pour moins de 1 million de dollars de marchandises au cours de leur première année d'exercice (88,5 % en 2007). En 2007, leurs exportations représentaient plus de 9 % de la valeur totale des exportations des nouveaux exportateurs.

La majorité des nouveaux exportateurs appartenait à un secteur autre que celui de la fabrication (74,4 % en 2007), contribuant 65,7 % de la valeur totale des exportations générées par les nouveaux exportateurs.

La répartition provinciale des nouveaux exportateurs est semblable à celle des exportateurs en général, la majorité résidant en Ontario (40,4 %), au Québec (19,3 %), en Alberta (17,1 %) et en Colombie-Britannique (14,6 %).

83,5 % des nouveaux exportateurs comptaient moins de 50 employés et représentaient 55,9 % de la valeur des exportations nationales par les nouveaux exportateurs. Environ 5 % des établissements comptaient 200 employés ou plus, contribuant à 27 % à la valeur totale des exportations nationales par les nouveaux exportateurs.

Profils d'exportation

Près d'un tiers de tous les établissements qui ont exporté en 2007 ont également exporté chaque année depuis 1996. Ces exportateurs chevronnés

ont représenté 72 % de toutes les exportations de 2007. Ils avaient également tendance à compter plus d'employés. En effet, 53 % d'entre eux comptaient 200 employés ou plus, par opposition à seulement 6,3 % pour la collectivité générale des exportateurs.

Les établissements dont les valeurs d'exportation étaient élevées étaient aussi plus susceptibles d'avoir une meilleure expérience en matière d'exportation. En 2007, 67,2 % des exportateurs qui avaient déclaré des exportations de 25 millions de dollars ou plus avaient aussi participé à une activité d'exportation chaque année entre 1996 et 2007. En revanche, seuls 16,7 % de ceux qui avaient exporté des marchandises d'une valeur inférieure à 100 000 $ en 2007 en avaient fait autant.

Selon les données, plus un établissement demeure longtemps sans exporter, moins il a tendance à recommencer à exporter. En effet, des 4 800 établissements qui avaient cessé leurs exportations en 1996, environ un tiers ont repris leurs activités d'exportation l'année suivante (1997), et 12 % l'année suivante (1998). Environ un tiers (36 %) d'entre eux n'avait pas repris l'exportation en 2007.

Entreprises

En 2007, la collectivité des exportateurs canadiens comprenait quelque 45 260 établissements exportateurs, qui étaient représentés par 36 303 entreprises (voir la section sur la Méthodologie et les concepts et définitions de données pour une plus ample description des établissements et des entreprises). L'analyse suivante est axée sur les données des entreprises seulement.

Aux fins du Registre des exportateurs canadiens, les entreprises sont réparties en trois catégories :

- entreprises ne comptant qu'un établissement exportateur (un établissement exporte);
- entreprises comptant plusieurs établissements, mais un seul exportateur (Type I, nombreux établissements mais seulement un d'entre eux exporte);
- entreprises comptant plusieurs établissements et exportateurs (Type II, nombreux établissements, plusieurs exportent).

En 2007, la majorité des exportateurs (91,2 %) étaient des entreprises qui ne comptaient qu'un établissement. Ces entreprises représentaient 39,9 % de la valeur totale des exportations. Les 8,8 % restants étaient des entreprises comptant plusieurs établissements. Les entreprises de type I ont représenté 5,2 % des entreprises exportatrices et étaient responsables de 10,1 % de la valeur des exportations. Les entreprises de type II ont représenté 3,0 % des entreprises et étaient responsables de 51 % de la valeur des exportations.

Les 50 entreprises exportatrices les plus importantes représentaient près de la moitié (48,8 %) des exportations totales.

Méthodologie, concepts et définitions

Méthodologie

Dans la présente section, on explique la méthodologie de base utilisée pour estimer le nombre d'exportateurs selon l'industrie (SCIAN), la taille de l'établissement exportateur, la province de résidence, la destination et le nombre d'employés (en 2007 seulement). Essentiellement, le processus comporte deux volets de base: le couplage des données et l'estimation des documents non couplés.

Processus de couplage des données

Statistique Canada obtient des données sur le commerce auprès de deux sources principales: les documents des douanes américaines et les documents de l'Agence des services frontaliers du Canada (ASFC).

En 1990, le Canada et les États-Unis ont signé un protocole d'entente (PE) en vue d'échanger des données sur les importations. Par l'entremise du PE, chaque pays obtient une liste exhaustive des exportations vers l'autre pays. Il s'agit actuellement de la plus importante source de données sur les exportations au Canada. Les autres données sur les exportations de marchandises canadiennes à destination de pays autres que les États-Unis sont tirées des documents de l'ASFC. Les données tirées de ces deux sources distinctes sont traitées séparément durant le processus de couplage.

Étape 1. Validation de l'exportateur

Exportations vers les États-Unis: Selon la Base de données pour le registre des exportateurs, les exportations vers les États-Unis représentaient plus de 79% de la valeur des exportations nationales annuelles du Canada en 2007 (tableau 4-1 et tableau 4-2). Chaque document des douanes américaines porte un code d'identification du fournisseur. Ce code est établi en regroupant le nom et l'adresse de l'exportateur canadien.

Pour constituer chaque code d'identification du fournisseur, les mesures suivantes sont nécessaires:

- Normalisation : deux codes sont attribués à chaque code d'identification du fournisseur initial. Le premier est un code révisé ou normalisé de la municipalité fondé sur le répertoire des municipalités de Statistique Canada (StatCan). Le second est un code révisé ou normalisé de la province (code numérique à deux chiffres de StatCan);

- Élimination des doubles : chaque code d'identification du fournisseur initial (pour un exportateur unique et un emplacement) est lié à un code d'identification standard unique du fournisseur.

Le problème de dédoublement se présente parce que les renseignements descriptifs (notamment, le nom et l'adresse du fournisseur) ne sont pas compris dans un champ normalisé sur les documents des douanes américaines.

À titre d'exemple, la ville de « ST JOHNS » (selon son orthographe dans le répertoire des municipalités de StatCan) à Terre-Neuve (le code normalisé de la province est 10) est déclarée de différentes façons, par exemple « Saint Johns », « St. Johns », « St. John's », « Saint John », « Saint Jean » et « St Jean », alors que la province est désignée comme « Newfoundland », « Nfld », « Terre-Neuve » et « TN ».

Ce dédoublement complique l'exercice de couplage automatisé puisque chaque différente graphie ou mention est considérée comme un élément distinct. C'est pourquoi on effectue le traitement automatisé initial du fichier dans le système d'analyse des adresses postales de Statistique Canada. Cette application générale transforme les adresses de forme libre en éléments normalisés.

Exportations ailleurs qu'aux États-Unis : Selon la Base de données pour le registre des exportateurs, les exportations vers des destinations autres qu'américaines représentaient environ 21% de la valeur de toutes les exportations nationales du Canada en 2007 (tableau 4-1 et tableau 4-3).

Un code d'identification de l'exportateur est attribué à chaque enregistrement. À l'encontre des documents sur les exportations vers les États-Unis, le code d'identification de l'exportateur est tiré de diverses sources. Le code de l'exportateur peut provenir du numéro de retenue salariale, d'un numéro d'accise ou des douanes ou, depuis 1997, d'un numéro d'entreprise. Toutefois, dans de nombreux cas, le champ du code d'identification de l'exportateur n'est pas rempli. Dans ces circonstances, un code fictif de StatCan est attribué, puis les renseignements sur le nom et l'adresse sont saisis et sauvegardés. Chaque code mentionné ci-dessus est également assorti à un répertoire de noms et d'adresses.

Pour chaque code d'identification de l'exportateur, les mesures suivantes sont nécessaires:

- Normalisation : chaque code d'identification de l'exportateur initial est associé à un code de municipalité révisé ou normalisé fondé sur le répertoire des municipalités de StatCan, ainsi qu'à un code de province révisé ou normalisé (code numérique à deux chiffres de StatCan);
- Élimination des doubles: chaque code d'identification de l'exportateur initial pour un exportateur unique et un emplacement est lié à un code d'identification unique révisé de l'exportateur.

Comme pour les exportations vers les États-Unis, les renseignements descriptifs (nom et adresse) ne sont pas normalisés. De nouveau, le traitement automatisé initial du fichier est effectué dans le système d'analyse des adresses postales.

Étape 2. Couplage des exportations vers les É.-U. et des exportations ailleurs qu'aux É.-U., selon le nom et l'adresse de l'exportateur
Une fois que les processus de normalisation et d'élimination des doubles sont terminés, il est possible de regrouper les exportations par exportateur unique selon l'emplacement.

Ce processus produit un fichier de correspondance qui comprend de nombreux codes d'identification initiaux des destinations américaines et non américaines qui sont liés à un code d'identification normalisé de l'exportateur.

Étape 3. Couplage des données sans double compte sur les exportateurs
La dernière étape consiste à vérifier le couplage entre le Registre des entreprises et le nouveau fichier sur les exportateurs créé pour la Base de données pour le registre des exportateurs.

Non-résidents : Dans la mesure du possible, les exportations par les non-résidents sont attribuées à leurs filiales canadiennes. Lorsqu'il n'y a pas de filiale canadienne, les enregistrements des non-résidents sont considérés comme non couplés, et on estime les exportateurs canadiens durant le processus d'estimation. À titre d'exemple, lorsqu'une entreprise américaine figure sur le document des douanes en tant qu'exportateur attitré pour une exportation nationale donnée venant du Canada, alors la filiale canadienne est couplée en tant qu'exportateur et non l'établissement américain.

Estimation de la portion non couplée

Une portion relativement faible, mais significative, des documents n'a pas été couplée au Registre des entreprises. C'est pourquoi, sur la base de la portion couplée seulement, le nombre d'exportateurs sous-estime l'importance véritable de la collectivité des exportateurs. De plus, la portion couplée ne peut

fournir des estimations cohérentes lorsque le taux de couplage change au fil du temps. Il en est ainsi des exportations vers les pays autres que les É.-U., où la proportion de documents non couplés a diminué, passant d'une moyenne d'environ 45 % entre 1993 et 1995 à environ 10 % de 1996 à 2007. En revanche, la couverture des destinations américaines a été élevée et relativement stable de 1993 à 2007 (tableau 11).

Le nombre d'établissements exportateurs et la valeur des exportations ont été estimés pour la portion non couplée, afin de brosser un tableau plus complet et fiable du milieu des exportateurs.

La méthode d'estimation applique tout d'abord les tendances de la portion couplée afin de produire des estimations pour la portion non couplée, et passe par les étapes suivantes :

Étape 1. Estimation de la valeur des exportations de la portion non couplée selon la branche d'activité dans le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN), la taille de l'établissement exportateur, le nombre d'employés (en 2007 seulement), la province et la région commerciale

Tout d'abord, de 1997 à 1999, la valeur estimative totale des documents non saisis est répartie selon les marchandises, les provinces et les destinations afin d'être comprise dans les estimations de la portion non couplée. Les documents non saisis indiquent des exportations de moins de 10 000 $ vers des destinations non américaines. Ce travail est fait suivant la répartition de la valeur observée dans des opérations semblables enregistrées dans la portion couplée des exportations vers les destinations non américaines. Tous les documents ont été saisis en 2007, quelle que soit la destination ou la valeur des exportations.

En deuxième lieu, la valeur des exportations de la portion non couplée est répartie selon la branche d'activité dans le SCIAN, la taille de l'établissement exportateur et le nombre d'employés (en 2007 seulement), suivant les tendances observées dans la portion couplée. À titre d'exemple, dans le secteur des industries fruitières et autres fermes maraîchères, si la valeur des exportations de pommes a été déclarée sur les documents dans la catégorie 30 000 $ à 100 000 $ et qu'elle a été déclarée par des établissements de deux tailles (30 000 $ à 99 999 $ et 100 000 $ à 999 999 $) dans la portion couplée, alors la valeur (50 000 $) des pommes exportées déclarée sur un document non couplé serait répartie également entre ces deux exportateurs dans ce secteur.

En troisième lieu, la province d'origine indiquée sur les documents non couplés est utilisée pour tâcher de déterminer la province de résidence des exportateurs.

Quatrièmement, la destination déclarée sur les documents dans la portion non couplée selon la branche d'activité dans le SCIAN, la taille de l'établissement exportateur et le nombre d'employés (en 2007 seulement) est répartie entre diverses régions commerciales regroupées sur la base des tendances du couplage. À titre d'exemple, les exportations des industries fruitières et autres fermes maraîchères au Japon, d'une valeur de 30 000 $ à 100 000 $, pourraient être également réparties dans la catégorie « Japon seulement » et « Japon et Mexique », si une telle tendance est observée dans la portion couplée. Cela est nécessaire car un exportateur peut exporter vers de nombreux pays. C'est pourquoi l'addition du nombre d'exportateurs selon la destination ne permet pas d'établir quel est le nombre exact d'exportateurs. La répartition des régions commerciales regroupées permet de répartir les exportateurs en « exportateurs uniques », dans la mesure où le nombre total d'exportateurs selon les régions commerciales regroupées est égal au nombre total d'exportateurs.

Étape 2. Calcul des exportations moyennes par établissement selon chaque branche d'activité, la taille de l'établissement exportateur et le nombre d'employés (en 2007 seulement) dans la portion couplée

On présume que cette moyenne devrait être la même pour une industrie donnée, la taille de l'établissement exportateur et le nombre d'employés (en 2007 seulement) dans l'ensemble des provinces et des destinations. Cette formule de la moyenne

géométrique a été employée en raison de la répartition inégale des exportations par établissement. Notamment, il y a un nombre beaucoup plus élevé de petits établissements exportateurs que de grands.

Étape 3. Estimation du nombre d'exportateurs selon la branche d'activité dans le SCIAN, la taille de l'établissement exportateur, le nombre d'employés (en 2007 seulement), la province et la destination

Pour obtenir le nombre d'établissements exportateurs, il faut diviser les exportations (réparties selon la branche d'activité dans le SCIAN, la taille de l'établissement exportateur, la province et la région commerciale regroupée, ainsi que selon le nombre d'employés en 2007 seulement), par la valeur moyenne des exportations selon l'établissement et la taille.

On obtient les estimations des chiffres de population selon la destination en additionnant toutes les régions commerciales regroupées pour chaque destination pour laquelle il y a une portion non couplée. À titre d'exemple, en ce qui concerne le Japon, afin d'obtenir le nombre total d'exportateurs non couplés dans les industries fruitières et autres fermes maraîchères (30 000 $ à 100 000 $), il faut additionner le nombre pour le « Japon seulement » et le « Japon et Mexique »; pour le Mexique, il faut additionner le nombre pour le « Mexique seulement » et le « Japon et Mexique ». De cette façon, l'exportateur à la fois vers le Mexique et le Japon est compté comme un exportateur vers les deux pays.

Cette méthodologie est appliquée à un niveau d'agrégation qui permet d'équilibrer l'homogénéité des agrégats et d'assurer la fiabilité (observations minimales). Le niveau de classification de la branche d'activité le plus détaillé accessible pour les établissements est le code à six chiffres du SCIAN. Afin d'assurer un nombre minimal d'exportateurs dans la portion couplée, les établissements ont été regroupés selon le code à quatre chiffres du SCIAN (ou à un niveau supérieur dans certains cas) pour former 137 classes industrielles.

La taille de l'établissement exportateur, le nombre d'employés (en 2007 seulement) et les catégories de destination utilisées dans les tableaux de la présente publication sont les mêmes que ceux utilisés pour l'agrégation. Les catégories province et territoire ont été utilisées sans l'agrégation. À ce niveau d'agrégation, les chiffres estimatifs ont été arrondis au nombre entier le plus proche.

Dans les cas où il n'y a pas de tendances correspondantes dans la portion couplée au niveau détaillé pour les documents non couplés, la tendance la plus probable a été utilisée. À titre d'exemple, si les établissements couplés n'exportaient pas de pommes, alors les exportations de « pommes non couplées » ont été réparties selon la répartition d'une classe plus agrégée pour les pommes dans le SH (Système harmonisé de désignation et de codification des marchandises).

Résultats

Les chiffres estimatifs pour la portion non couplée représentent 4% du nombre total d'exportateurs de 1996 à 2002, et 8 % de 2003 à 2007. Cela est semblable à la proportion de documents non couplés au cours des mêmes périodes. La proportion de la valeur non couplée n'était que d'environ 2 % de 1993 à 2001, et d'environ 5 % de 2003 à 2007. Cela reflète le fait que les documents indiquant de faibles valeurs sont plus susceptibles d'être non couplés et, par conséquent, plus susceptibles d'être associés à des établissements plus petits dont la valeur moyenne des exportations est faible.

Sources possibles d'erreurs

La nature unique des données de base de la Base de données pour le registre des exportateurs entraîne des sources uniques d'erreurs possibles. Les plus importantes sources d'erreurs sont les suivantes :

- La classification incorrecte des marchandises;
- L'identification incorrecte de la destination ou de l'origine (l'attribution erronée; par exemple, certaines exportations étant déclarées à destination des É.-U., alors qu'en fait elles transitent par les É.-U. à destination d'un autre pays);

- Le sous-dénombrement des exportations (se produit lorsque les établissements exportateurs ne produisent pas de documents d'exportation);
- L'évaluation incorrecte des exportations;
- Les erreurs de saisie des données;
- Le couplage incorrect des données (attribuable à des erreurs d'écriture ou à la déclaration erronée de renseignements).

Taux de couplage

La mesure de la qualité des données la mieux indiquée est le taux de couplage de la population. Pour la période de 1993 à 2007, ces taux indiquent qu'en moyenne 96 % des documents et 98 % de la valeur des exportations à destination des États-Unis ont été couplés à un établissement valide. Parallèlement, pour la même période, 83 % en moyenne des documents des douanes et 93 % de la valeur des marchandises vers des destinations non américaines ont été couplés. Le tableau 11 présente les taux de couplage annuels.

Qualité des données des établissements non couplés

Il faut tenir compte de deux principales sources d'erreurs:

Les biais

La principale difficulté associée à ces estimations se rapporte aux biais dans les tendances de la portion couplée. Le biais le plus important découle de l'hypothèse selon laquelle la valeur moyenne des exportations par établissement est la même tant pour la portion couplée que non couplée. Selon cette hypothèse, les documents non couplés ne sont pas liés à des établissements qui sont déjà compris dans la portion couplée. Toutefois, une proportion inconnue de documents non couplés est de fait liée à des établissements couplés. Cela laisse supposer que le nombre d'établissements qui correspond à la portion non couplée est surévalué.

On ne croit pas que cette surévaluation soit trop sérieuse et celle-ci est partiellement compensée par une seconde source de biais. Les grands établissements ont tendance à être plus efficacement appariés à ceux du Registre des entreprises, ce qui fait augmenter les exportations moyennes par établissement dans la portion couplée, et entraîne ainsi un biais vers le bas dans les estimations de la population. Cela était plus courant dans la période de 1993 à 1995 relativement aux documents indiquant des exportations de faible valeur vers des destinations non américaines.

La variance

Si les exportations par établissement observées dans la portion couplée varient beaucoup d'un établissement à l'autre dans le même groupe, les estimations qui en découlent sont vraisemblablement moins fiables. Ainsi, la variance dans les estimations de la population est directement liée à la variance des exportations par établissement dans les groupes d'établissements. En 2007, le coefficient de variation des exportations (après la transformation logarithmique) selon l'industrie, la taille de l'établissement exportateur, le nombre d'employés, la province et la destination était inférieur à 1 % pour 97 % des groupes.

Concepts et définitions des données

Unités statistiques de mesure

Le Registre des entreprises de Statistique Canada est un répertoire central de données sur les entreprises ayant des activités au Canada. Il sert de cadre principal pour la plupart des programmes de statistiques économiques de Statistique Canada, y compris pour la Base de données pour le registre des exportateurs. Le Registre des entreprises fournit des données cohérentes et normalisées au niveau de l'établissement et de l'entreprise pour chaque année examinée.

Le modèle normalisé de classification des entreprises mis au point par Statistique Canada se compose d'une hiérarchie à quatre niveaux d'entités statistiques, soit :

- **L'entreprise** l'échelon supérieur de la hiérarchie, qui est associé à un ensemble complet d'états financiers (consolidés);

- **La compagnie**: le niveau auquel on peut mesurer le bénéfice d'exploitation;
- **L'établissement**: le niveau de disponibilité des données comptables nécessaires pour mesurer la production (principaux intrants, recettes, salaires ou autres);
- **L'emplacement**: le dernier échelon de la hiérarchie, qui est défini uniquement en fonction du nombre d'employés.

Comme dans le cas des diffusions précédentes du présent rapport, l'unité statistique utilisée dans la Base de données pour le registre des exportateurs est l'établissement statistique, qui représente une unité de production, par exemple une usine, une installation de production ou un siège social. Une entreprise statistique correspond à la somme des établissements statistiques qu'elle contrôle.

La branche d'activité de l'établissement exportateur peut parfois être différente de celle de l'entreprise. Même si, dans la présente publication, on attribue les exportations à la branche d'activité de l'établissement exportateur, des données sur les 50 plus grandes entreprises exportatrices y figurant également.

La présente publication est conforme au Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN). Le SCIAN est un système de classification des industries qui a été mis au point par les organismes statistiques du Canada, du Mexique et des États-Unis. Il offre des définitions communes de la structure industrielle des trois pays ainsi qu'un cadre statistique commun qui vise à faciliter l'analyse des trois économies.

La Base de données pour le registre des exportateurs renferme des séries chronologiques de statistiques sur les entreprises et les établissements exportateurs. Le recours au Registre des entreprises dans le but de coupler les entités statistiques au fil des ans constitue une tâche complexe étant donné la fréquence des réorganisations internes, des fusions ou des acquisitions qui, souvent, n'ont qu'une incidence sur la structure de l'entreprise sans en modifier la structure de l'établissement. Un nouveau numéro d'identification d'entreprise n'est pas toujours créé lors de la modification de la structure d'une entreprise. Par conséquent, la structure la plus récente est répartie dans le temps, de 1993 à 2007, aux fins de la Base de données pour le registre des exportateurs.

À titre d'exemple, examinons deux entreprises hypothétiques : ABC et YYZ. L'entreprise YYZ a commencé à exporter en 1993 et l'entreprise ABC en a fait l'acquisition en 1998. Lors de l'acquisition, l'entreprise ABC a transféré son numéro d'identification d'entreprise à l'entreprise YYZ. Les responsables de la Base de données pour le registre des exportateurs examinent les données de l'année la plus récente figurant dans le Registre des entreprises et reportent ces données à la Base de données pour le registre des exportateurs, pour toutes les années à l'étude. En 2007, l'entreprise YYZ ne figure plus dans le Registre des entreprises, ce dernier ne comprenant que l'entreprise ABC. Supposons que l'entreprise ABC a aussi commencé à exporter en 1993. Pour l'ensemble de la série chronologique, l'entreprise ABC remplacera l'entreprise YYZ. Techniquement, ces deux entreprises ont existé en même temps pendant une certaine période (1993 à 1997). Toutefois, du fait que les données de la Base de données pour le registre des exportateurs ont été actualisées en 2007, une seule entreprise (ABC) est maintenant inscrite pour les années 1993 à 2007.

Il convient de prendre note qu'une telle situation ne se produit qu'au niveau de l'entreprise. Habituellement, le numéro d'identification de l'établissement ne change pas lors d'une fusion ou d'une acquisition. C'est là l'une des raisons qui ont motivé le choix de l'établissement comme unité pour mesurer la population des exportateurs.

Une autre raison du choix de l'établissement comme principale unité statistique de mesure est qu'il permet les estimations au niveau provincial ou territorial. Il arrive souvent qu'une entreprise exploite plusieurs

établissements. Ces établissements peuvent se trouver dans plus d'une province ou d'un territoire. Puisque chaque établissement est exploité uniquement dans une province ou un territoire, il est plus logique d'utiliser l'établissement pour fonder les estimations provinciales ou territoriales.

Couverture de la Base de données pour le registre des exportateurs

Les transactions commerciales de marchandises pour une année donnée comprennent les exportations de marchandises fabriquées au pays ainsi que les réexportations[1]. La Base de données pour le registre des exportateurs comprend uniquement la valeur des exportations de marchandises fabriquées au pays et englobe plus de 95 % de ces exportations nationales. Les autres marchandises non visées se répartissent comme suit:

- **Très petits exportateurs** : Les établissements dont la valeur des exportations était inférieure à 30 000 $ par année, pour toutes les années de 1993 à 2007, ont été exclus de la Base de données pour le registre des exportateurs. Il peut être difficile de nommer, de repérer et de classer les très petits exportateurs au moyen de la base de sondage des entreprises du fait qu'ils ne sont pas des exportateurs réguliers ou encore en raison de la faible qualité des documents de base. Bon nombre de ces exportateurs sont des entreprises non constituées en société, des personnes ou des établissements institutionnels dont les structures d'exportation sont irrégulières et difficiles à surveiller. Par conséquent, les exportateurs dont la valeur annuelle des exportations était inférieure à 30 000 $ chaque année de 1993 à 2007 ne sont pas inclus dans la Base de données pour le registre des exportateurs.

- **Transactions commerciales spéciales** : Les exportations de marchandises comprennent les produits qui traversent la frontière. Les exportateurs englobent les grandes multinationales de même que les personnes qui expédient des effets personnels dans un autre pays. La raison d'être de la Base de données pour le registre des exportateurs est de déterminer quels établissements canadiens mènent des activités d'exportation. Il est donc important de retirer toutes les données qui ne sont pas liées d'une façon ou d'une autre aux activités des entreprises. Un moyen de le faire est d'éliminer tous les produits qui, selon toute probabilité, sont exportés par des personnes à des fins d'utilisation personnelle et non commerciale. Ces produits sont essentiellement décrits dans le chapitre 99 du Système harmonisé de désignation et de codification des marchandises, appliqué par la Division du commerce international (DCI) de Statistique Canada.

- **Transactions confidentielles** : Les transactions attribuées au chapitre 99 ne sont pas comprises dans la Base de données pour le registre des exportateurs.

Aux fins de comparaison, le tableau 4-1 comprend les valeurs totales de la Base de données pour le registre des exportateurs ainsi que les valeurs totales des exportations nationales publiées par la DCI. Le tableau 12 fait état des marchandises qui ne sont pas couvertes par la Base de données pour le registre des exportateurs.

Commerce non déclaré

Les exportations canadiennes vers des destinations autres que les États-Unis et dont la valeur est inférieure à 2 000 $ n'ont pas à être déclarées à l'Agence des services frontaliers du Canada (ASFC). Par conséquent, ces données ne figurent pas dans les statistiques sur les exportations de Statistique Canada et ne sont pas comprises dans la Base de données pour le registre des exportateurs.

Dimensions abordées dans la Base de données pour le registre des exportateurs

La Base de données pour le registre des exportateurs diffuse déjà des données sur le nombre d'exportateurs et sur la valeur des exportations de marchandises, selon la branche d'activités, la taille de l'établissement exportateur, sa province de résidence et la destination des exportations. Dans la présente édition du Registre, les exportateurs sont également groupés selon leur effectif (pour 2007 seulement). Des tableaux multidimensionnels comportant des données agrégées sont également disponibles. Malgré l'agrégation, ce ne sont pas toutes les données ainsi présentées qui peuvent être diffusées, et ce, pour des raisons de confidentialité. Un contexte descriptif de ces dimensions suit ci-après.

- **Classification des industries :** La Base de données pour le registre des exportateurs classe les exportateurs conformément au Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN). La version originale de la Base de données pour le registre des exportateurs les classait selon la Classification type des industries pour les établissements (CTI-E), qui est fondée sur les produits et se rapporte au producteur, et non à l'exportateur. Le SCIAN est un système complet qui englobe toutes les activités économiques de l'établissement en considération.

  En guise d'illustration, supposons, par exemple, une entreprise ABC qui comprend deux établissements distincts (situés dans des provinces différentes). Un des établissements (une usine) ne produit que des biens, tandis que l'autre (un grossiste) se limite à leur distribution. Chaque établissement a son propre code du SCIAN. Si l'établissement de distribution assure toujours l'exportation au nom de l'entreprise ABC, c'est lui qui figurera dans la Base de données pour le registre des exportateurs et on attribuera aux exportations le code du SCIAN correspondant au commerce de gros. Cet état de chose explique pourquoi le commerce de gros représente une part tellement importante des exportations, soit 13 % de la valeur totale des exportations et 22 % du nombre total d'établissements exportateurs en 2007 (tableau 1-1 et tableau 2-1).

  La situation est semblable en ce qui concerne les services aux entreprises. Une des raisons pour lesquelles ils représentaient 5 % de la valeur totale des exportations et presque 9% du nombre total d'établissements exportateurs en 2007 vient du fait que l'on désignait les sièges sociaux comme étant des exportateurs attitrés (tableau 1-1 et tableau 2-1). Si le siège social d'une entreprise déclare des exportations nationales, c'est le code du SCIAN pour ce siège social (un code d'entreprise de services) qui est alors attribué.

  La Base de données pour le registre des exportateurs porte sur le commerce de marchandises fabriquées au pays et non sur le commerce de services. Toutefois, si un établissement de services (p. ex. un expert-conseil) a exporté des marchandises (p. ex. du mobilier de bureau), alors cet établissement (tout comme la valeur des marchandises exportées) figurera dans la Base de données pour le registre des exportateurs. Pourtant, le code du SCIAN attribué sera un code de services aux entreprises.

- **Taille de l'établissement exportateur :** La taille de l'établissement exportateur est une variable clé pour l'analyse de la communauté des exportateurs, étant donné la proportion élevée d'exportations réalisée par une faible proportion d'exportateurs. On attribue une catégorie de taille à chaque établissement exportateur en fonction de la valeur de ses exportations nationales totales (et de l'effectif en 2007 uniquement). Du fait que la variable « taille de l'établissement exportateur » correspond uniquement à la valeur des exportations de l'établissement, il est possible qu'un grand producteur sur le plan de l'effectif qu'il représente soit classé comme un petit exportateur pour ce qui est de la valeur de ses exportations.

- **Effectif :** Le nombre d'établissements exportateurs et la valeur de leurs exportations sont également groupés selon le nombre d'employés pour 2007 uniquement.

- **Province de résidence :** L'expression « province de résidence » correspond à la province ou au territoire où l'établissement exportateur est établi. La « province d'origine » correspond à la province ou au territoire où les marchandises sont produites, extraites, transformées ou fabriquées.

  La Division du commerce international de Statistique Canada fait état des statistiques sur le commerce de marchandises selon la province d'origine. Les données de la Base de données pour le registre des exportateurs sont par ailleurs déclarées selon la province de résidence de l'exportateur. En déterminant l'identité de l'exportateur, il nous est possible de classer les marchandises selon la résidence de l'exportateur plutôt que selon l'origine du fabricant ou du producteur. Cette distinction est importante puisque la fabrication de la marchandise est souvent une activité différente de l'exportation.

  Supposons, par exemple, le cas d'un produit fabriqué en Ontario et exporté depuis la Nouvelle-Écosse. L'Ontario serait la province d'origine consignée sur le document de douane, même si l'exportateur est en fait établi en Nouvelle-Écosse. Les données sur la province de résidence de l'exportateur sont obtenues à partir des documents de douane. Souvent, le même établissement dirigera les activités de production et d'exportation. Cependant, lorsque ces deux activités sont distinctes et exécutées à des emplacements situés dans des provinces ou territoires différents, la province d'origine et la province de résidence ne concordent pas.

Le tableau 13 montre que le Québec, l'Ontario et l'Alberta affichent des pourcentages plus élevés de la valeur totale des exportations selon la province de résidence plutôt que selon la province d'origine. La raison en est que l'activité d'exportation de marchandises dans ces provinces a été légèrement plus importante que celle de production de marchandises. Cela peut être attribuable aux industries du commerce de gros et aux activités des sièges sociaux. Le contraire est vrai dans le cas de Terre-Neuve-et-Labrador, de l'Île-du-Prince-Édouard, de la Nouvelle-Écosse, du Manitoba, de la Saskatchewan et de la Colombie-Britannique (y compris les territoires) : elles ont affiché des valeurs de production légèrement supérieures à leurs valeurs d'exportation. On n'a observé aucune différence importante entre les deux mesures pour ce qui est du Nouveau-Brunswick.

- **Destination :** Les pays ou États (des États-Unis) de destination figurant dans les documents de douane ont servi à répartir les exportations d'un établissement. Des destinations précises ont été groupées en cinq régions américaines et cinq groupes de pays. Elles ont ensuite été regroupées comme suit: États-Unis; autres pays que les États-Unis; États-Unis seulement; autres pays que les États-Unis seulement; à la fois États-Unis et autres pays que les États-Unis; total de tous les pays. Ci-dessous est une liste détaillée des destinations par groupe :

  États-Unis :

  - **Côte Est :** Connecticut, Delaware, District de Columbia, Maine, Maryland, Massachusetts, New Hampshire, New Jersey, New York, Caroline du Nord, Pennsylvanie, Rhode Island, Vermont, Virginie, Virgine occidentale
  - **Centre industriel :** Illinois, Indiana, Kentucky, Michigan, Ohio, Wisconsin
  - **Midwest :** Colorado, Iowa, Idaho, Kansas, Minnesota, Missouri, Montana, Dakota du Nord, Nebraska, Nouveau-Mexique, Oklahoma, Dakota du Sud, Texas, Utah, Wyoming
  - **Sud-Est :** Alabama, Arkansas, Floride, Géorgie, Louisiane, Mississippi, Puerto Rico, Caroline du Sud, Tennessee, Iles Vierges des États-Unis
  - **Ouest :** Arizona, Alaska, Californie, Hawaii, Oregon, Nevada, Washington

  Hors États-Unis :

  - **Union européenne :** Autriche, Allemagne, Belgique, Chypre, Danemark, Espagne, Estonie, Finlande, France, Grèce, Hongrie, Irlande, Italie, Lettonie, Lituanie, Luxembourg, Malte, Pays-Bas, Pologne, Portugal, République Tchèque, Royaume-Uni, Saint-Marin, Slovaquie, Slovénie, Suède
  - **Amérique du Sud :** Argentine, Bolivie, Brésil, Chili, Colombie, Équateur, Îles Malouines, Guyane française, Guyane, Pérou, Paraguay, Suriname, Uruguay, Venezuela
  - **Autres :** Cette catégorie comprend 203 pays qui ne sont pas énumérés dans les autres catégories

Il convient de prendre note qu'un établissement peut exporter vers différentes destinations et, par conséquent, on doit les compter plus d'une fois. Pour cette raison, dans les tableau 3-2 et tableau 3-3, les totaux ne correspondent pas nécessairement à l'addition des chiffres de population qui y figurent. Par exemple, pour calculer le nombre total d'exportateurs, on ne peut additionner le nombre d'exportateurs qui exportent aux États-Unis et le nombre d'exportateurs qui exportent dans des pays autres que les États-Unis. Néanmoins, le nombre total d'exportateurs peut être calculé en additionnant le nombre d'exportateurs de trois catégories: États-Unis seulement, autres pays que les États-Unis seulement, à la fois États-Unis et autres pays que les États-Unis.

---

1. Les réexportations correspondent aux merchandises importées au Canada et exportées vers un autre pays sans être transformées, y compris les marchandises étrangères qui sont dédouanées en vue de leur exportation. Cette définition ne s'applique pas aux marchandises provenant des États-Unis et qui retournent aux États-Unis en passant par le Canada sans être transformées. Ces dernières sont codées au SH 9904.00.

Tableaux

Tableau 1-1 Nombre d'établissements exportateurs, selon le système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

	Agriculture, foresterie, pêche et chasse	Extraction minière et extraction de pétrole et de gaz	Services publics	Construction	Fabrication	Commerce de gros	Commerce de détail
				nombre			
2007	2 057	510	62	1 275	20 358	10 104	1 838
2006	2 074	523	76	1 377	21 503	10 954	2 053
2005	2 193	505	67	1 450	21 633	11 270	2 290
2004	2 306	481	66	1 456	21 570	11 234	2 386
2003	2 336	492	57	1 390	21 510	11 161	2 341
2002	2 542	457	66	1 371	21 285	10 931	2 585
2001	2 509	486	55	1 285	20 714	10 749	2 364
2000	2 457	437	61	1 206	20 425	10 550	2 228
1999	2 239	394	56	1 131	19 800	10 420	2 141
1998	2 238	384	54	943	19 164	10 104	1 794
1997	2 120	408	54	908	18 565	10 070	1 615
1996	2 030	384	48	830	17 676	9 616	1 629
1995	2 016	390	46	691	18 017	8 577	1 465
1994	1 971	350	51	595	16 732	7 707	1 350
1993	1 894	359	46	491	15 667	7 079	1 058

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 1-1 Nombre d'établissements exportateurs, selon le système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) (suite)

	Transport et entreposage	Industrie de l'information et industrie culturelle	Finance et assurances	Service aux entreprises[1]	Autres[2]	Total
				nombre		
2007	1 650	495	1 199	4 078	1 634	**45 260**
2006	1 706	562	1 315	4 326	1 836	**48 305**
2005	1 778	607	1 347	4 398	1 881	**49 419**
2004	1 765	609	1 306	4 303	1 805	**49 287**
2003	1 544	585	1 188	4 055	1 631	**48 290**
2002	1 605	575	1 164	3 854	1 549	**47 984**
2001	1 596	587	1 157	3 727	1 484	**46 713**
2000	1 595	594	1 122	3 568	1 400	**45 643**
1999	1 482	563	1 048	3 341	1 296	**43 911**
1998	1 500	545	976	3 154	1 140	**41 996**
1997	1 265	540	924	3 038	1 086	**40 593**
1996	1 218	521	885	2 737	1 009	**38 583**
1995	1 133	512	741	2 327	1 002	**36 917**
1994	950	497	700	2 009	882	**33 794**
1993	898	408	639	1 708	765	**31 012**

1. Comprend les industries suivantes: Services professionnels, scientifiques et techniques; Gestion de sociétés et d'entreprises; Services administratifs, services de soutien, services de gestion des déchets et services d'assainissement.
2. Comprend les industries suivantes: Services d'enseignement; Soins de santé et assistance sociale; Arts, spectacles et loisirs; Hébergement et services de restauration; Autres services; Administrations publiques.

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 1-2 **Nombre d'établissements exportateurs dans l'industrie de la fabrication, selon le groupe de produits**

	Aliments	Boissons et produits du tabac	Usines de textiles	Usines de produits textiles	Vêtements	Produits en cuir et produits analogues	Produits en bois	Papier
					nombre			
2007	1 394	134	275	275	847	134	1 181	564
2006	1 508	154	271	299	962	141	1 302	590
2005	1 553	151	272	296	890	142	1 378	576
2004	1 527	157	289	290	827	141	1 377	608
2003	1 542	153	268	296	891	145	1 412	594
2002	1 540	157	285	291	902	145	1 434	602
2001	1 514	135	267	291	917	156	1 412	592
2000	1 499	130	277	289	914	159	1 416	576
1999	1 469	131	267	285	901	164	1 373	559
1998	1 450	135	255	270	857	173	1 291	554
1997	1 439	138	243	252	822	159	1 273	527
1996	1 358	126	231	246	778	153	1 224	517
1995	1 455	140	248	260	786	162	1 189	523
1994	1 330	124	237	236	705	154	1 101	504
1993	1 318	136	228	200	672	135	1 014	457

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 1-2 Nombre d'établissements exportateurs dans l'industrie de la fabrication, selon le groupe de produits (suite)

	Impression et activités connexes de soutien	Produits du pétrole et du charbon	Produits chimiques	Produits en plastique et en caoutchouc	Produits minéraux non métalliques	Première transformation des métaux	Fabrication de produits métalliques
				nombre			
2007	737	120	1 146	1 512	589	454	2 684
2006	771	119	1 181	1 632	613	439	2 783
2005	822	126	1 186	1 636	595	448	2 772
2004	835	119	1 170	1 634	605	453	2 748
2003	841	110	1 135	1 653	585	444	2 772
2002	842	106	1 108	1 610	598	443	2 703
2001	814	103	1 092	1 573	583	418	2 658
2000	781	102	1 088	1 538	570	418	2 610
1999	762	96	1 071	1 487	551	404	2 520
1998	713	98	1 050	1 468	535	407	2 435
1997	705	95	1 028	1 407	508	403	2 324
1996	657	93	975	1 320	487	388	2 206
1995	654	110	1 050	1 336	510	400	2 213
1994	585	114	992	1 246	486	383	2 123
1993	563	99	954	1 162	436	374	1 927

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 1-2 Nombre d'établissements exportateurs dans l'industrie de la fabrication, selon le groupe de produits (suite)

	Machinerie	Produits informatiques et électroniques	Matériel, appareils et composants électriques	Matériel de transport	Meubles et produits connexes	Activités diverses de fabrication	Total de l'industrie de la fabrication
				nombre			
2007	2 893	1 290	659	1 251	971	1 248	**20 358**
2006	3 024	1 348	661	1 305	1 059	1 341	**21 503**
2005	2 997	1 373	673	1 303	1 124	1 320	**21 633**
2004	2 957	1 321	671	1 317	1 174	1 350	**21 570**
2003	2 859	1 311	670	1 308	1 203	1 318	**21 510**
2002	2 773	1 319	669	1 268	1 198	1 292	**21 285**
2001	2 675	1 236	687	1 228	1 175	1 188	**20 714**
2000	2 637	1 226	642	1 209	1 149	1 195	**20 425**
1999	2 574	1 208	623	1 146	1 093	1 116	**19 800**
1998	2 504	1 176	603	1 108	1 025	1 057	**19 164**
1997	2 441	1 154	580	1 073	944	1 050	**18 565**
1996	2 344	1 098	558	1 048	886	983	**17 676**
1995	2 368	1 124	560	1 066	825	1 038	**18 017**
1994	2 208	1 028	531	969	734	942	**16 732**
1993	2 091	975	502	912	639	873	**15 667**

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 2-1 Valeur des exportations nationales, selon le système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

	Agriculture, foresterie, pêche et chasse	Extraction minière et extraction de pétrole et de gaz	Services publics	Construction	Fabrication	Commerce de gros	Commerce de détail
				millions de dollars			
2007	4 378	35 586	6 517	1 731	243 420	52 880	2 561
2006	4 361	32 836	4 733	1 596	244 134	49 047	2 040
2005	4 488	27 275	4 632	2 169	241 976	48 099	1 813
2004	4 257	22 573	2 818	1 472	240 850	47 029	1 478
2003	4 370	18 119	2 940	1 496	222 820	42 270	1 527
2002	5 328	16 109	3 927	1 182	246 185	36 927	1 982
2001	4 595	14 648	6 658	960	237 598	43 192	1 924
2000	4 427	15 634	9 172	794	252 981	40 030	1 628
1999	3 784	9 946	5 537	616	228 679	35 500	1 463
1998	3 642	9 772	4 649	519	200 429	36 793	1 116
1997	3 690	11 522	5 691	437	180 743	38 739	949
1996	3 495	11 231	5 642	458	164 866	35 273	940
1995	3 004	10 464	5 191	965	166 418	31 502	957
1994	2 786	9 150	3 881	744	141 957	28 012	816
1993	2 047	7 978	3 501	755	116 309	24 792	699

Source: Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 2-1 Valeur des exportations nationales, selon le système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) (suite)

	Transport et entreposage	Industrie de l'information et industrie culturelle	Finance et assurances	Service aux entreprises[1]	Autres[2]	Total
			millions de dollars			
2007	14 803	514	29 410	19 933	2 013	**413 748**
2006	15 262	504	28 469	19 456	1 936	**404 373**
2005	18 187	607	30 831	19 770	1 682	**401 528**
2004	15 299	692	23 696	16 849	1 504	**378 517**
2003	15 269	583	21 389	15 598	1 755	**348 136**
2002	10 589	607	17 364	16 862	2 085	**359 148**
2001	15 057	717	22 922	16 423	2 545	**367 239**
2000	12 247	628	20 379	18 037	2 400	**378 356**
1999	8 112	571	13 120	16 170	2 266	**325 766**
1998	5 443	539	12 606	16 539	1 836	**293 885**
1997	6 323	386	12 086	16 391	2 003	**278 960**
1996	5 523	498	11 174	15 772	2 287	**257 158**
1995	5 166	433	8 924	8 588	2 696	**244 310**
1994	4 058	384	10 136	7 133	2 090	**211 148**
1993	3 124	422	8 723	6 093	1 986	**176 429**

1. Comprend les industries suivantes : Services professionnels, scientifiques et techniques; Gestion de sociétés et d'entreprises; Services administratifs, services de soutien, services de gestion des déchets et services d'assainissement.
2. Comprend les industries suivantes : Services d'enseignement; Soins de santé et assistance sociale; Arts, spectacles et loisirs; Hébergement et services de restauration; Autres services; Administrations publiques.

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 2-2 Valeur des exportations nationales de l'industrie de la fabrication, selon le groupe de produits

	Aliments	Boissons et produits du tabac	Usines de textiles	Usines de produits textiles	Vêtements	Produits en cuir et produits analogues	Produits en bois	Papier
				millions de dollars				
2007	11 979	903	1 060	712	981	104	9 029	15 111
2006	11 647	924	1 270	832	1 236	116	11 693	16 370
2005	12 260	918	1 556	928	1 371	143	13 471	16 294
2004	12 503	1 125	1 683	838	1 730	170	15 461	16 715
2003	11 225	1 251	1 772	789	1 887	169	12 976	16 366
2002	11 663	1 306	1 904	870	2 092	206	13 116	18 249
2001	11 118	1 452	1 975	731	2 097	222	13 284	19 467
2000	9 971	1 318	1 838	733	2 294	210	13 173	20 003
1999	9 232	1 421	1 708	685	2 174	230	12 318	17 718
1998	8 430	1 399	1 631	581	2 018	259	10 644	15 877
1997	7 715	1 287	1 477	493	1 641	271	10 234	14 683
1996	6 476	1 164	1 207	499	1 323	249	9 479	15 119
1995	5 631	1 017	948	457	1 073	284	11 459	17 685
1994	5 239	1 028	785	401	815	281	10 033	12 342
1993	4 593	1 390	612	283	625	201	7 845	10 730

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 2-2 Valeur des exportations nationales de l'industrie de la fabrication, selon le groupe de produits (suite)

	Impression et activités connexes de soutien	Produits du pétrole et du charbon	Produits chimiques	Produits en plastique et en caoutchouc	Produits minéraux non métalliques	Première transformation des métaux	Fabrication de produits métalliques
				millions de dollars			
2007	1 299	12 906	20 380	9 923	2 088	33 655	8 645
2006	1 428	10 763	18 867	10 894	2 299	28 297	8 656
2005	1 591	10 439	16 722	11 042	2 153	23 209	8 759
2004	1 624	8 248	15 740	11 029	2 253	20 896	8 733
2003	1 823	6 079	13 254	10 873	2 207	15 968	8 506
2002	1 972	4 856	12 947	11 155	2 347	17 213	9 269
2001	1 856	4 926	12 674	9 771	2 380	15 870	8 832
2000	1 712	3 949	12 330	9 313	2 385	16 247	8 720
1999	1 478	2 790	10 302	8 340	2 413	15 439	8 108
1998	1 299	2 230	9 385	7 453	2 215	15 810	7 411
1997	1 077	2 843	8 905	6 516	2 043	15 234	6 423
1996	945	3 374	7 628	5 781	1 830	14 306	6 015
1995	840	3 145	8 971	5 834	1 684	14 926	5 649
1994	625	2 445	7 270	5 313	1 402	11 773	5 034
1993	504	2 484	6 053	4 258	1 062	10 401	3 709

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs

Tableau 2-2 Valeur des exportations nationales de l'industrie de la fabrication, selon le groupe de produits (suite)

	Machinerie	Produits informatiques et électroniques	Matériel, appareils et composants électriques	Matériel de transport	Meubles et produits connexes	Activités diverses de fabrication	Total de l'industrie de la fabrication
				millions de dollars			
2007	16 807	10 507	3 746	75 899	3 471	4 213	243 420
2006	16 392	11 214	3 989	79 258	3 839	4 151	244 134
2005	15 042	11 590	3 622	83 364	4 130	3 374	241 976
2004	12 938	12 248	3 468	85 455	4 415	3 578	240 850
2003	12 112	11 146	3 225	83 316	4 589	3 288	222 820
2002	13 365	12 686	3 777	98 649	5 053	3 490	246 185
2001	13 063	15 104	5 094	89 819	4 982	2 878	237 598
2000	12 877	25 419	6 185	95 129	5 185	3 990	252 981
1999	11 347	15 812	4 711	95 148	4 493	2 810	228 679
1998	11 097	12 309	3 724	79 865	3 749	3 040	200 429
1997	9 656	10 483	3 202	70 943	2 920	2 697	180 743
1996	8 458	9 506	2 674	64 196	2 333	2 304	164 866
1995	7 774	9 445	2 315	63 327	1 937	2 015	166 418
1994	6 631	7 016	1 788	58 323	1 559	1 852	141 957
1993	5 042	3 912	1 289	48 455	1 165	1 697	116 309

Source: Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs

Tableau 3-1 Nombre d'établissements exportateurs, selon la destination d'exportation

	États-Unis seulement	Hors des États-Unis seulement	États-Unis et hors des États-Unis	Total
		nombre		
2007	26 960	8 446	9 854	**45 260**
2006	28 522	8 679	11 104	**48 305**
2005	29 161	8 890	11 368	**49 419**
2004	29 770	8 435	11 082	**49 287**
2003	30 911	7 140	10 239	**48 290**
2002	33 260	6 095	8 629	**47 984**
2001	33 227	5 546	7 940	**46 713**
2000	32 789	5 332	7 522	**45 643**
1999	30 812	5 466	7 633	**43 911**
1998	28 681	5 662	7 653	**41 996**
1997	27 032	5 696	7 865	**40 593**
1996	23 900	5 966	8 717	**38 583**
1995	27 198	3 444	6 275	**36 917**
1994	25 474	2 940	5 380	**33 794**
1993	22 845	2 894	5 273	**31 012**

Note : Les catégories États-Unis seulement; Hors des États-Unis seulement; États-Unis et Hors des États-Unis concorderont avec le total de la Base de données pour le registre des exportateurs.
Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 3-2 Nombre d'établissements exportateurs selon la destination d'exportation aux États-Unis

	Côte Est	Centre industriel	Midwest	Sud-Est	Ouest	Total
			nombre			
2007	24 327	20 188	19 782	16 207	18 584	**36 814**
2006	25 889	21 469	20 646	17 090	19 733	**39 626**
2005	26 322	21 501	20 621	17 221	19 859	**40 529**
2004	26 470	21 758	20 432	17 022	19 756	**40 852**
2003	26 592	21 526	20 192	16 704	19 622	**41 150**
2002	26 736	21 509	20 198	16 379	19 634	**41 889**
2001	26 077	20 927	19 630	16 025	19 154	**41 167**
2000	25 925	20 589	19 187	15 761	18 960	**40 311**
1999	25 030	19 680	18 211	15 071	17 937	**38 445**
1998	23 852	18 882	17 491	14 397	17 058	**36 334**
1997	23 009	18 169	16 567	13 764	16 157	**34 897**
1996	21 332	16 706	15 220	12 608	14 950	**32 617**
1995	21 743	17 070	15 229	12 605	15 088	**33 473**
1994	20 184	15 585	13 865	11 267	13 638	**30 854**
1993	18 520	14 259	12 334	10 092	12 189	**28 118**

Note : Les catégories Côte Est, Centre industriel, Midwest, Sud-Est et Ouest ne concorderont pas avec le total des États-Unis car un exportateur peut être compris dans les totaux de plusieurs destinations.
Source: Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 3-3 Nombre d'établissements exportateurs selon la destination d'exportation aux pays Hors des États-Unis

	Union européenne	Japon	Mexique	Amérique du Sud	Autres	Total
			nombre			
2007	10 447	3 010	2 025	3 532	13 934	**18 300**
2006	11 042	3 273	2 087	3 509	14 845	**19 783**
2005	11 384	3 413	1 995	3 412	15 075	**20 258**
2004	10 791	3 268	1 732	3 139	14 009	**19 517**
2003	9 754	3 064	1 486	2 536	12 100	**17 379**
2002	7 991	2 513	1 113	1 982	9 761	**14 724**
2001	7 332	2 362	843	1 989	8 698	**13 486**
2000	6 889	2 259	735	1 853	8 001	**12 854**
1999	7 174	2 263	695	1 924	8 194	**13 099**
1998	7 277	2 398	625	2 207	8 340	**13 315**
1997	7 056	2 563	577	2 095	8 833	**13 561**
1996	8 183	2 740	738	2 198	9 796	**14 683**
1995	4 858	2 036	472	1 543	6 614	**9 719**
1994	4 232	1 736	629	1 279	5 522	**8 320**
1993	4 321	1 736	523	1 211	5 414	**8 167**

Note : Les catégories Union européenne, Japon, Mexique, Amérique du Sud, Autres ne concorderont pas avec le total de Hors des États-Unis car un exportateur peut être compris dans les totaux de plusieurs destinations.
Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 4-1 Valeur des exportations nationales, selon la destination d'exportation

	États-Unis seulement	Hors des États-Unis seulement	États-Unis et hors des États-Unis	Total du Registre des exportateurs	Total publié[1]
			millions de dollars		
2007	186 851	30 234	196 663	**413 748**	**420 275**
2006	183 472	28 212	192 690	**404 373**	**411 493**
2005	163 591	21 293	216 644	**401 528**	**408 550**
2004	175 432	17 765	185 321	**378 517**	**385 526**
2003	162 652	13 451	172 032	**348 136**	**354 303**
2002	161 431	14 119	183 599	**359 148**	**365 294**
2001	185 541	14 440	167 257	**367 239**	**375 230**
2000	171 686	14 460	192 210	**378 356**	**385 678**
1999	148 250	14 992	162 524	**325 766**	**331 748**
1998	130 629	17 548	145 708	**293 885**	**297 509**
1997	132 265	20 815	125 880	**278 960**	**280 034**
1996	110 767	15 660	130 732	**257 158**	**259 295**
1995	134 892	15 129	94 288	**244 310**	**246 390**
1994	121 365	11 831	77 952	**211 148**	**212 493**
1993	100 159	9 225	67 044	**176 429**	**177 622**

1. Statistique Canada, Division commerce international, Commerce international de marchandises du Canada, tableau CANSIM 228-0034.
Note : En raison de l'arrondissement des données, les totaux ne correspondent pas toujours à l'addition de leurs composantes.
Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 4-2 Valeur des exportations nationales selon la destination d'exportation aux États-Unis

	Côte Est	Centre industriel	Midwest	Sud-Est	Ouest	Total
			millions de dollars			
2007	83 694	118 679	53 659	26 147	45 287	**327 466**
2006	84 769	120 365	52 204	27 261	45 522	**330 121**
2005	87 561	121 904	51 641	27 977	48 032	**337 115**
2004	81 326	121 150	46 140	25 485	46 161	**320 263**
2003	75 636	115 538	42 287	22 544	42 935	**298 941**
2002	78 409	122 692	43 823	23 922	43 446	**312 293**
2001	83 447	119 508	42 587	23 858	49 691	**319 091**
2000	92 307	121 987	44 392	23 745	45 697	**328 127**
1999	82 060	108 045	33 737	20 088	38 301	**282 229**
1998	72 483	96 506	30 828	17 587	30 158	**247 561**
1997	63 046	94 029	30 591	15 036	24 257	**226 960**
1996	56 319	88 733	28 203	13 529	19 863	**206 648**
1995	50 028	87 836	23 430	12 587	18 456	**192 337**
1994	45 177	77 530	19 847	10 333	17 526	**170 414**
1993	41 877	60 092	16 272	8 349	14 560	**141 150**

Note : En raison de l'arrondissement des données, les totaux ne correspondent pas toujours à l'addition de leurs composantes.
Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 4-3 Valeur des exportations nationales selon la destination d'exportation aux pays Hors des États-Unis

	Union européenne	Japon	Mexique	Amérique du Sud	Autres	Total
			millions de dollars			
2007	31 362	8 930	4 286	4 069	37 635	**86 281**
2006	26 133	9 294	4 039	3 458	31 329	**74 253**
2005	22 450	8 959	3 083	2 965	26 956	**64 413**
2004	20 416	8 405	2 852	2 585	23 998	**58 255**
2003	18 103	7 925	2 144	2 048	18 974	**49 194**
2002	16 424	8 190	2 258	2 103	17 880	**46 856**
2001	17 471	8 067	2 333	2 594	17 682	**48 148**
2000	18 508	8 955	1 917	2 774	18 075	**50 229**
1999	15 340	8 299	1 534	2 397	15 964	**43 537**
1998	15 865	8 610	1 394	3 235	17 220	**46 324**
1997	15 181	11 149	1 224	3 761	20 684	**52 000**
1996	15 509	11 148	1 214	3 152	19 487	**50 511**
1995	16 057	11 969	1 119	2 882	19 945	**51 973**
1994	11 955	9 809	1 048	2 449	15 474	**40 734**
1993	10 968	8 541	798	1 865	13 107	**35 279**

Note : En raison de l'arrondissement des données, les totaux ne correspondent pas toujours à l'addition de leurs composantes.
Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 5 Nombre d'établissements exportateurs, selon la taille de l'exportateur

	Moins de 30 000 $	30 000 $ à 99 999 $	100 000 $ à 999 999 $	1 000 000 $ à 4 999 999 $	5 000 000 $ à 24 999 999 $	25 000 000 $ et plus	Total
				nombre			
2007	7 949	9 707	15 212	6 895	3 738	1 759	**45 260**
2006	9 367	10 401	15 719	7 115	3 881	1 822	**48 305**
2005	9 889	10 580	16 005	7 343	3 833	1 769	**49 419**
2004	10 048	10 680	15 861	7 170	3 801	1 727	**49 287**
2003	10 111	10 249	15 563	7 066	3 656	1 645	**48 290**
2002	9 187	10 422	15 758	7 087	3 782	1 748	**47 984**
2001	8 957	10 092	15 324	6 897	3 746	1 697	**46 713**
2000	8 448	10 083	15 039	6 773	3 632	1 668	**45 643**
1999	8 297	9 410	14 751	6 520	3 354	1 579	**43 911**
1998	7 984	8 651	14 445	6 235	3 167	1 514	**41 996**
1997	8 312	8 622	13 474	5 822	2 985	1 378	**40 593**
1996	8 100	8 204	12 847	5 368	2 783	1 281	**38 583**
1995	7 834	8 096	12 295	5 057	2 465	1 170	**36 917**
1994	7 321	7 470	11 302	4 401	2 257	1 043	**33 794**
1993	6 864	7 071	10 164	4 061	1 934	918	**31 012**

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 6 Valeur des exportations nationales selon la taille de l'exportateur

	Moins de 30 000 $	30 000 $ à 99 999 $	100 000 $ à 999 999 $	1 000 000 $ à 4 999 999 $	5 000 000 $ à 24 999 999 $	25 000 000 $ et plus	Total
				millions de dollars			
2007	93	569	5 575	16 591	43 937	346 983	**413 748**
2006	115	602	5 681	16 704	43 935	337 336	**404 373**
2005	121	614	5 746	17 373	43 901	333 773	**401 528**
2004	124	615	5 712	16 918	43 024	312 124	**378 517**
2003	127	593	5 626	16 757	41 115	283 919	**348 136**
2002	118	602	5 741	16 716	42 549	293 423	**359 148**
2001	117	591	5 577	16 444	42 422	302 088	**367 239**
2000	111	587	5 465	16 068	41 144	314 982	**378 356**
1999	111	552	5 371	15 526	37 911	266 295	**325 766**
1998	104	510	5 182	14 767	35 459	237 863	**293 885**
1997	103	507	4 877	13 683	33 793	225 996	**278 960**
1996	96	480	4 631	12 518	31 440	207 994	**257 158**
1995	89	473	4 360	11 929	28 298	199 159	**244 310**
1994	84	435	4 002	10 303	25 495	170 829	**211 148**
1993	77	414	3 520	9 416	21 585	141 418	**176 429**

Note : En raison de l'arrondissement des données, les totaux ne correspondent pas toujours à l'addition de leurs composantes.
Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 7 Nombre d'établissements exportateurs, selon le nombre d'employés et la taille de l'exportateur, 2007

	Moins de 50	50 à 99	100 à 199	200 et plus	Total
			nombre		
Moins de 30 000 $	6 495	719	408	327	**7 949**
30 000 $ à 99 999 $	8 294	727	417	269	**9 707**
100 000 $ à 999 999 $	12 261	1 606	821	524	**15 212**
1 000 000 $ à 4 999 999 $	4 434	1 322	766	373	**6 895**
5 000 000 à 24 999 999 $	1 439	894	793	612	**3 738**
25 000 000 $ et plus	480	210	346	723	**1 759**
Total	**33 403**	**5 478**	**3 551**	**2 828**	**45 260**

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 8 Valeur des exportations nationales selon le nombre d'employés et la taille de l'exportateur, 2007

	Moins de 50	50 à 99	100 à 199	200 et plus	Total
			millions de dollars		
Moins de 30 000 $	77	8	5	3	**93**
30 000 $ à 99 999 $	481	45	26	17	**569**
100 000 $ à 999 999 $	4 334	679	339	223	**5 575**
1 000 000 $ à 4 999 999 $	9 969	3 492	2 088	1 042	**16 591**
5 000 000 à 24 999 999 $	15 335	10 206	9 841	8 554	**43 936**
25 000 000 $ et plus	95 360	46 245	35 159	170 218	**346 983**
Total	**125 556**	**60 675**	**47 458**	**180 057**	**413 747**

Source: Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 9 Nombre d'établissements exportateurs, selon la province de résidence

	Terre-Neuve et-Labrador	Île-du-Prince-Édouard	Nouvelle-Écosse	Nouveau-Brunswick	Québec	Ontario
				nombre		
2007	271	147	859	729	9 998	20 573
2006	251	154	930	774	10 825	21 928
2005	275	162	979	833	10 865	22 326
2004	266	151	1 000	843	10 707	22 440
2003	261	144	961	829	10 596	21 801
2002	251	159	989	890	10 256	21 530
2001	237	157	958	876	10 159	20 732
2000	225	161	957	838	9 978	20 476
1999	218	160	941	813	9 495	20 068
1998	195	143	846	805	8 997	19 443
1997	205	128	875	766	8 788	18 769
1996	209	135	871	730	8 256	17 904
1995	131	113	664	636	6 639	14 911
1994	133	107	621	604	6 079	13 847
1993	124	97	570	539	5 348	12 385

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 9 Nombre d'établissements exportateurs, selon la province de résidence (suite)

	Manitoba	Saskatchewan	Alberta	Colombie-Britannique[1]	Canada
			nombre		
2007	1 499	882	3 980	6 322	**45 260**
2006	1 506	916	4 154	6 867	**48 305**
2005	1 603	925	4 166	7 285	**49 419**
2004	1 601	940	4 073	7 266	**49 287**
2003	1 631	923	3 934	7 210	**48 290**
2002	1 704	970	4 137	7 098	**47 984**
2001	1 652	950	3 996	6 996	**46 713**
2000	1 583	918	3 775	6 732	**45 643**
1999	1 473	845	3 529	6 369	**43 911**
1998	1 464	826	3 226	6 051	**41 996**
1997	1 401	797	3 060	5 804	**40 593**
1996	1 329	786	2 848	5 515	**38 583**
1995	1 246	708	2 366	4 500	**31 914**
1994	1 174	641	2 177	4 071	**29 454**
1993	1 106	557	1 877	3 599	**26 202**

1. Les données pour le Yukon et les Territoires du Nord-Ouest ont été regroupées avec celles de la Colombie-Britannique pour les années 1993 à 2007. Les données pour le Nunavut ont été regroupées avec celles de la Colombie-Britannique pour les années 1999 à 2007.

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 10 Valeur des exportations nationales, selon la province de résidence

	Terre-Neuve et-Labrador	Île-du-Prince-Édouard	Nouvelle-Écosse	Nouveau-Brunswick	Québec	Ontario
			millions de dollars			
2007	9 045	576	4 405	10 885	70 763	177 574
2006	3 685	574	4 136	10 111	70 897	175 596
2005	3 225	599	4 560	10 412	69 007	177 381
2004	3 298	473	4 850	9 253	66 620	175 778
2003	2 867	454	4 969	8 323	63 192	163 701
2002	2 821	515	5 073	8 072	66 455	177 807
2001	2 505	458	4 854	8 222	67 628	175 290
2000	2 446	515	4 571	6 997	72 416	181 150
1999	1 832	514	4 263	5 693	62 057	171 710
1998	1 454	464	3 807	5 027	57 663	152 755
1997	1 605	328	3 801	5 082	51 177	141 504
1996	1 537	309	3 182	4 930	47 072	129 044
1995	876	248	2 703	4 414	43 905	118 052
1994	555	223	2 287	3 617	33 777	108 116
1993	821	156	2 021	3 014	26 895	89 373

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 10 Valeur des exportations nationales, selon la province de résidence (suite)

	Manitoba	Saskatchewan	Alberta	Colombie-Britannique[1]	Canada
			millions de dollars		
2007	12 344	7 530	89 347	31 275	**413 748**
2006	10 803	6 020	89 371	33 180	**404 373**
2005	9 049	6 074	87 976	33 245	**401 528**
2004	9 484	5 005	71 551	32 205	**378 517**
2003	9 703	4 432	62 697	27 798	**348 136**
2002	10 588	5 492	53 618	28 707	**359 148**
2001	10 621	5 296	60 787	31 582	**367 239**
2000	11 098	5 895	57 800	35 468	**378 356**
1999	10 042	4 998	34 201	30 456	**325 766**
1998	8 440	4 559	29 828	29 888	**293 885**
1997	8 617	4 250	32 069	30 527	**278 960**
1996	8 750	3 944	30 129	28 261	**257 158**
1995	6 400	3 677	24 440	27 063	**231 778**
1994	5 358	2 918	20 274	25 075	**202 200**
1993	3 960	2 365	16 560	20 102	**165 267**

1. Les données pour le Yukon et les Territoires du Nord-Ouest ont été regroupées avec celles de la Colombie-Britannique pour les années 1993 à 2007. Les données pour le Nunavut ont été regroupées avec celles de la Colombie-Britannique pour les années 1999 à 2007.
Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 11 Taux de couplage de données

	Documents			Valeur		
	États-Unis	Hors des États-Unis	Total	États-Unis	Hors des États-Unis	Total
			pourcentage			
2007	92,2	86,3	**91,5**	95,3	94,0	**95,0**
2006	91,7	87,1	**90,7**	96,3	93,6	**95,8**
2005	93,2	88,8	**92,3**	96,9	95,0	**96,6**
2004	94,0	90,4	**93,3**	97,2	95,0	**96,9**
2003	94,9	88,7	**93,9**	97,6	92,3	**96,8**
2002	96,1	92,7	**95,7**	98,2	96,9	**98,0**
2001	97,0	93,1	**96,6**	98,4	96,6	**98,2**
2000	97,1	82,4	**95,2**	98,7	97,4	**98,5**
1999	97,1	94,2	**96,8**	98,8	97,6	**98,6**
1998	97,1	93,1	**96,7**	98,8	96,7	**98,5**
1997	97,3	93,9	**96,8**	98,6	96,7	**98,3**
1996	97,5	93,4	**96,8**	98,7	96,8	**98,3**
1995	96,9	53,5	**89,1**	98,2	82,4	**94,9**
1994	96,2	56,8	**89,3**	98,6	84,1	**95,8**
1993	94,4	55,9	**86,3**	96,8	81,0	**93,7**

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 12 Marchandises exclues de la Base de données pour le registre des exportateurs

Code SH	Description
9901.00.00	Exportations non classifiables
9902.00.00	Produits d'épicerie
9903.00.00	Exportations boutiques hors taxe
9904.00.00	Marchandises d'origine américaine retournant aux États-Unis sans avoir été transformées

Note : SH = Système harmonisé de désignation et de codification des marchandises

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs.

Tableau 13 Comparaison de la valeur totale des exportations, selon la province de résidence et la province d'origine, 2007

Province	Résidence	Origine
	pourcentage de la valeur totale	
Terre-Neuve-et-Labrador	2,2	2,7
Île-du-Prince-Édouard	0,1	0,2
Nouvelle-Écosse	1,1	1,3
Nouveau Brunswick	2,6	2,7
Québec	17,1	16,0
Ontario	42,9	42,2
Manitoba	3,0	2,9
Saskatchewan	1,8	4,6
Alberta	21,6	19,5
Colombie-Britannique[1]	7,6	7,9
Total	**100,0**	**100,0**

1. Les données du Yukon, des Territoires du Nord-Ouest et du Nunavut sont regroupées avec celles de la Colombie-Britannique.

Source : Statistique Canada, Division du commerce international, Base de données pour le registre des exportateurs et Le commerce international de marchandises du Canada, décembre 2008, (produit nº 65-001-X au catalogue, tableau 5-2).